

「商店街を町の顔に！」

愛媛県立川之江高等学校 3年

森実 夏海

商店街を町の顔に!

1.はじめに

今回私は自分の生まん育ったこの四国中央市より豊かで住み良い町にあるため何かできないうか考えたとき、「商店街」に注目しようと考えた。地方に住む私たちは商店街と聞くと「癡中」と「X-SIDE」とちやさい。特に若者は買い物をして行かないと。私の住む町の商店街である「榮町商店街」はイベント時に多くの人が集まる。ところが「イベント」のない普段けんで見度がないではない。せば年二の商店街が県から賞をいたしましたと聞いた。確かにイベント時とけ子ヒ人で見度高い、癡中をあまり感じさせないのも確実である。そこで私はなぜ普段人があまり訪問しないのか疑問に思い詳しい調べをした。そして普段イベント時のようにも少し人通りを多くし、見度高いを持たせるための方法は何かを考え「商店街を町の顔に」というテーマを設定した。

私の考える商店街の「町づくりビジョン」は以下のものである。

- ・地域の人だけでなく他県の人や近い市や町の人にも来てもらえる商店街に

というものである。四国中央市の人口は8万9千人で、松山市に比べ42万6千人の差のある小規模な町で、松山市のように人を集客するのは莫大しいが、魅力的なものがどこで「集客すること」ができるか知らない。そのため私はまず、今の商店街の現状認識をするため大きく分けて2つのことを行った。

① 「榮町商店街」の方のインタビュー

② 「榮町商店街」の店舗データと他の商店街の店舗データの比較 (\rightarrow 2.へ)

① インタビュー

実際に榮町商店街のイベント企画や整備を中心で行っている高原吳服店の店主である高原茂さんにインタビューさせていただき、商店街の歴史や活性化に向けての対策などについてお伺いした。

榮町商店街の歴史

- H6 • パーフード＆カラー補装、イベントの開始
- H16 • 川之江、三島、土居、新宮の合併→四国中央市へ
- 空き店舗を「ドット・ユム」という地域情報発進基地へ

- H19 • (エニルーム)開設 (1F・2F)
- お子さんを連れて気軽に訪れることができ、懇親会相談やイベントを楽しめるスペースとだった。

イベント

- 紙まつり
- 商人祭り
- 朝市
- 食の回廊
- 夏夜市

受賞してた賞

H21 「経済産業賞」

全国1万2000~3000のうち
の77選の1つ

H23 「NPO法人女性ビジネスの成長プロジェクト」

「エニルーム」が受賞。1位

H28 「愛顔のあらゆる商店街」... 愛媛県下で1位。

Q & A

Q1

商店街の活性化に向けて
していい良かったことは何ですか?

A1

町づくりをしていくうちに地域の方
とのエコニティーや「広がり」だと思います。

高原楽園店主

高原 茂さん

Q2

商店街の活性化に向けてしていい
困ったこと、大変だったのは何ですか?

A2

「空き店舗問題」です。店主高齢化に伴いやむなくお店を開めたお
店と住居が一縁者なため、セキリティ等の問題で貸し出しの許可をいたた
けないことがあります。

Q3

「町づくり」に向けてのビジョン(す
ありましたか?)

A3

当初は全くなく、ただ、この商店街
が発展させたいため、少しでも地域の方
方が楽しめ、集まる場所にしていな
くらいでして。しかし現在は、
「人が住み、育ち、遊び・働き・ふ
れあう町」というビジョンがあります。

人で賑わう

松山市

「花園通り商店街」



② インタビューから気づいたこと → ビジョンに対する温度差

「町づくり」に向けたビジョンをお尋ねした際、商店街の方々と私のビジョンに対する意見の温度差を気づくことができた。温度差は「人が楽しめ、賑わい、集まる場所への“人”的対象から生まれる」といった。私の対象としている「人」は「地域の人だけでなく他県や付近の市や町の人」である。しかし商店街側の対象としている「人」は「地域の人」である。他県や付近の市や町の人は対象としておらず、まさしく「地域の人に来てもらいたい」と答えていた。

商店街に来てもうく村屋をきちんと定めることが「無理のない持続可能な活動につなげられる。
よってターゲットはまさしく「地域の人」であると言えた。



←
川之江商店街
アーチ入り

2. 比較とデータ

今回、宇野商店街と比較するため松山市の「花園通り商店街」に調査に向かった。花園通り商店街を選んだ理由は①アーケード（屋根のついた歩ける所）の距離がほとんど同じであること②その市の主要駅から近くという点から比較対象に選んだ。「大街道」や「銀天街」、「道後の商店街」を選ばなかった理由として、松山市が観光都市としており、地域外の人もたくさん訪れている商店街であり、比較対象にならなかったと思ったからである。調査データのグラフを次のページに記載している。

松山市

「花園通り商店街」

人口：51万 5178人

(区分)

種類別 店舗数

全店舗

88

営業店舗

86

飲食店

54

商店

32

空き店舗

2

0 20 40 60 80 (軒)

販売

0.3%
(2)お菓子
10%
(5)居酒屋
37%
(20)ごはん物
50%
(27)

※()内は店舗数

飲食店 種類別グラフ

上記のグラフから気づくこと

1. 花園通り商店街に比べてはるかに崇町商店街の空き店舗の多さが目立つ。数値の差も19と大きい。
しかし全店舗数で見ると差は4である。

→ 崇町商店街の方が新しいとはじめやすい環境にあるといえる。

2. 開店し営業している店舗内、飲食店と商店の数値が正反対であると言える。花園通り商店街は全体から見て63%の飲食店、37%の商店であるのに對し、崇町商店街は全体から見て32%が飲食店、68%が商店である。

→ 現代は商店より飲食店の方が需要があるかもしれません。買い物に重点を置くのではなく、飲食に重点を置いた方が集客しやすいのですね。

誤同直して気づくこと

1. 花園通り商店街には駐車場はあるが、入り口は歩道に無数に放置されている。崇町商店街には駐車場はあるが、駐車場はなく、店舗前に停めている。

→ 崇町商店街の方が道幅が広く、自転車を停めてでもおかう歩いて買い物ができる。

四国中央市

「崇町商店街」

人口：8万9070人

(区分)

種類別 店舗数

全店舗

84

営業店舗

63

飲食店

20

商店

43

空き店舗

21

0 20 40 60 80 (軒)

販売

0.3%
(2)お菓子
10%
(5)居酒屋
37%
(20)ごはん物
50%
(27)

※()内は店舗数

飲食店 種類別グラフ

飲食店 種類別グラフ

※()内は店舗数

3. 商店街に活気を出す提案

インタビューから「町づくり」に対する商店街側の厭戦的な様子が“うれかえたい”。また、吉岡君から塩田商店街に必要な要素を絞り出したことでもありました。そこから私が提はしたいのは、

「塩田商店街への飲食店の集中」である。花園通り商店街内には様々な世代が集まる飲食店が揃っています。そこでまず飲食店を集中させるための布石として朝市のような路店から始めるのが良いだろう。もちろん一度に理解してもらって飲食店側も商店街に集めるのは難しいため、その路店で人の集客量や様子を見て納得して商店街でお店を開いてもらうのだ。その案が下記のものである。

提案①：「ぐるめ市」

概要 現在ある朝市や食の回廊をさらにパワーアップさせたもの。今までには有名店が来るのではなく、産地直送型の市である。もちろんその地元の良さも残しつつ、若者にも親しみやすい若鳥の揚げ鳥や市内ラーメン店のラーメン、カレーも新宮霧の森のスイーツを販売する。さらに市の回数も従来の倍より多くし、認知度を高める。

この市で様々な店舗の理解が得られたならば、次に提はしたいのは町を生かしたキャンペーンである。

提案②：「紙国 美味しいもん巡り」

概要 かけ言葉を生かし、地元の人々に親しみやすいタイトルをつけた。「四国のお遍路巡り」からヒントを得て構成し、118箇所を巡るのは難しいため、18軒の飲食店と協力してスタンプラリーを行う。18個貯またら飲食店の割り引き券と引き替えるができるため、また食べに来てもらえるというサイクルをねらっている。タイトルの“紙”は紙の街の紙生じと読み、四国の「じ」とかけて“3。

さらに、ただ飲食だけでなく、“本馬鹿型飲食店”を導入することでの、食生活の防止や話題性、満足度の増加を見込めるところ。この案は以前、私が岡山県の美観地区を訪れた際に、名物の「えらあづめ」の手焼き本馬鹿をしたことがある。その時に「たまに『美味しい』という思い出だけではなく、『楽しかった』という印象も同時に残った出来事から来ている。この手焼きから、この案が地域の人々にもっと楽しんでもらえるのではないかと考える。



4. 結果・まとめ

今回、近くにあそにちかくからず、でかいでかく知るところではから商店街に入り口を守ることにより魅力を感じるところです調査した。まだまだ商店街自体に「町づくり」の可能性を感じた。しかし吉岡べていく中で問題点や今後の課題となるだろうと予想できるのが「空き店舗問題」である。また、飲食店で賑わうようにすれば、それに合わせて周囲の商店も皆のままでなく、古き良きよもぎ残しつつ明るさと入りやすさを求めて改装する必要が出てくるだろう。店主側との理解を解決していくのが多い。これらを一つ一つ解決していくことでいい良いビジョンに合った持続可能な町づくりとなるだろう。